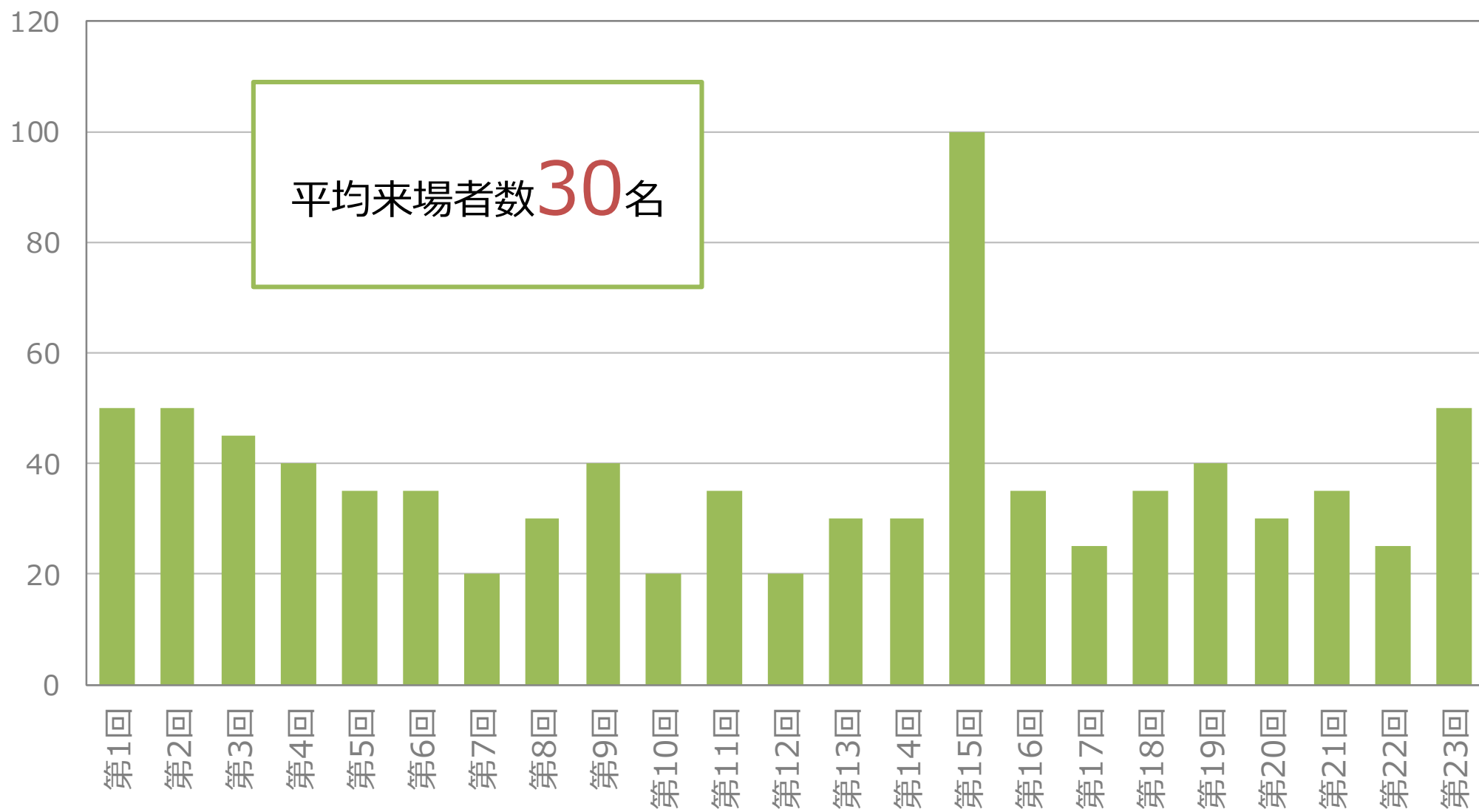


自宅から始める小さな革命

ふくろうの森マルシェ

月に1, 2日開催

1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	25 🦉	28 🦉
29	30	31				



小商い

- 少ない元手で
- 隙間時間で
- ローカルで
- Face to faceで
- 好きなことで
- 商売する



小商いを実現する場



特技・サービス
オリジナルの作品



ふくろうの森マルシェで提供



営業・販売ノウハウ

店舗・設備

キッチン
客席
商品陳列棚
光熱費



資格

カフェ・飲食業許可
食品衛生士
保険



集客

ホームページ
SNS
ビラ配り
イベント企画



パターン1.
将来カフェ経営を夢見るサラリーマンの方



Before

いつかカフェやりたいけど、何から始めれば
良いんだろう？

After

成功と失敗を体験し、起業までのイメージが
具体化



パターン2

子育て、仕事、家事、介護に奔走する主婦の方



Before

とにかく毎日忙しく、生活ルーティーンから
抜け出せない

After

ヨコやナナメの新しい繋がりが生まれ、世
界が広がり、人生が豊かになっていく。



パターン3 定年退職後の方



Before

製品価値が高いのに、営利志向が低く、趣味の域を出ない。

After

人気メーカーとなり、人生第2のキャリアとなっている。



- ◆ Sweets Nico | こだわり素材の手作り洋菓子
- ◆ Hello Espresso | ラテアート&コーヒー
- ◆ tonerico | 自家製グラノーラ
- ◆ JUDO | パン&サンドイッチ
- ◆ 玄 | 有機野菜の店@宮久保
- ◆ 下町隠れ家アロマセラピーサロン | ClearSky
- ◆ 包丁&はさみ研ぎそして投げ銭マジックショー
- ◆ オーガニックコットン洋服 sisso
- ◆ CUCU ハンドメイドアクセサリー
- ◆ 手作り木工家具 | ねこクラフト工房
- ◆ 陶器作家 | 吉澤浩
- ◆ 手作りキャンドル | nukumi candle
- ◆ 真鍮アクセサリー | てしごと工房 nuts
- ◆ 手紡ぎ糸・編み小物・ガーデングッズ | Fuka Fuka
- ◆ 藍染・草木染工房 | Lamano
- ◆ ame-tsubu 雨と粒 | 糸縫いアクセサリー
- ◆ レトロ雑貨 | ネンネシカ
- ◆ 手作りオルゴナイト雑貨 | さくら
- ◆ ハンドメイド布雑貨とアクセサリー | kotakota
- ◆ Handmade Accesaries | Anouk
- ◆ 大漁旗のリメイクブランド | 結日丸~FUNADE~
- ◆ 絵画 | 島袋幸代
- ◆ エコラップ | Bee Eco Wrap
- ◆ オーガニックコットンのサニタリーナプキン | パノコトレーディング
- ◆ Rindamade. | 布小物、リバティブプリント
- ◆ Chiams ギャラリー | こぎん刺し
- ◆ 女の子の手作り子供服 | kodomo dress
- ◆ イラスト/ポストカード | そうみ
- ◆ 野鳥の版画ポストカード | acottori
- ◆ 資材のリサイクルショップ | maru。
- ◆ 消しゴムはんこ | マルポンスタンプ
- ◆ 廃材リメイク雑貨 | gunung
- ◆ ラシエリボン雑貨 | Ruban de A style

自宅でやることのメリット

ローコスト
ローリスク

- 黒字化が容易、成功体験しやすい
- 新しいアイデアが生まれやすい

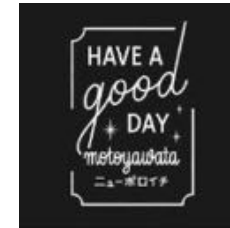
副業でできる

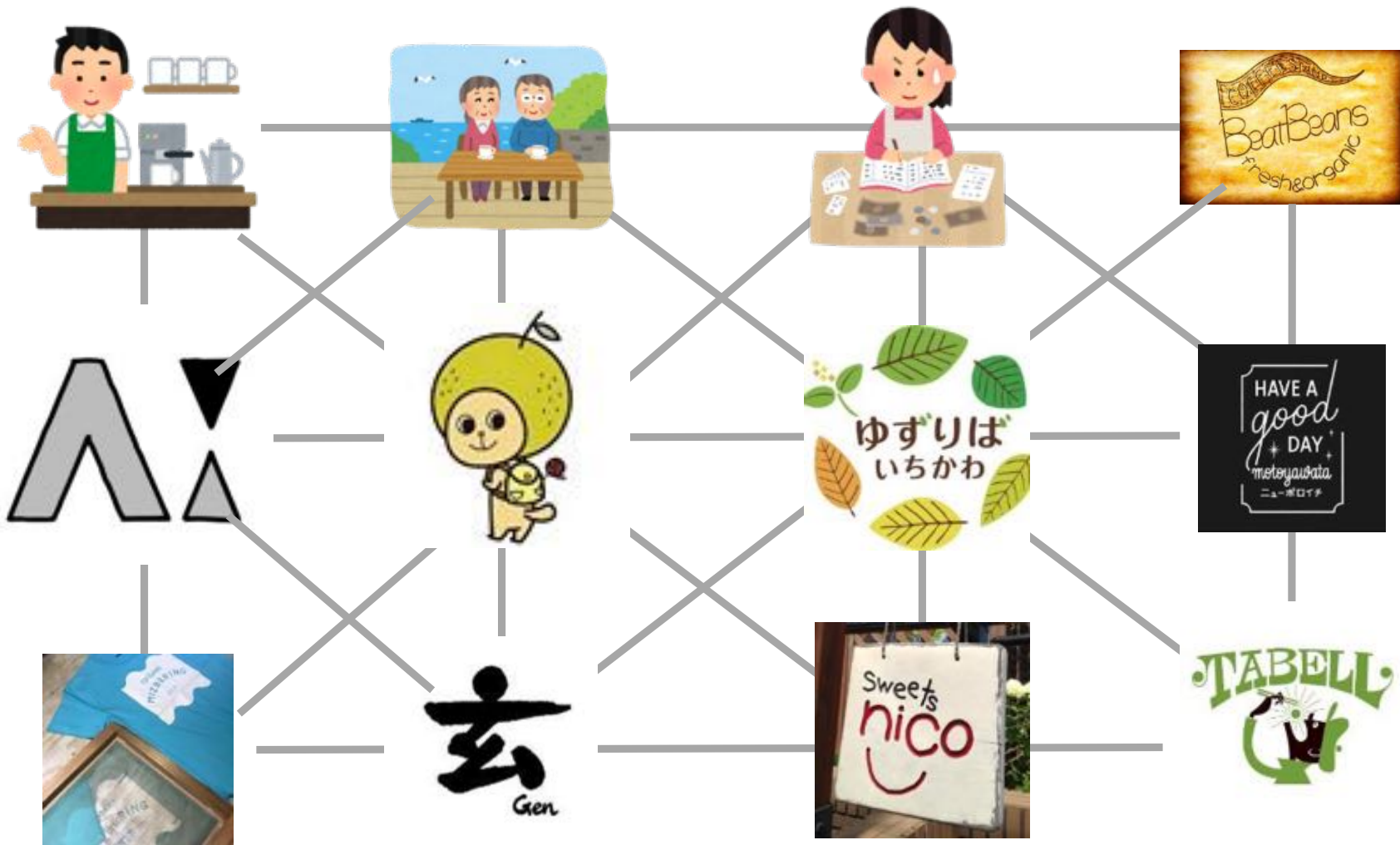
- 本業、子育てとの両立
- スキル、経験値
- 精神面のバランス

SNS時代

- 写真ひとつでショーウィンドウに
- 個人どうしのつながりで拡散する







中央集権型



お金や価値の流れが一方通行
横のつながりが生まれない
関係性がお金に依存

分散自律型



誰もが提供者であり消費者
横のつながりが経済圏になる
強くなればそう簡単に崩れない



自己経歴



19歳 大学中退



20歳 でっち奉公



20~26歳 バックパッカー



20~26歳 フリーター



26歳~現在 会社員



体調不良



オーガニックコットン洋服 sisso

Before

起業後、なかなか芽が出ない時期が続き、一時は会社員に戻ることも考えたが、「好きなことをやり続ける」をあきらめず継続。

After

起業後6年目、沖縄のセレクトショップで流行し、人気のブランドに。2日間を通しての展示会で、30万円以上の売上があがった。



奥さんの洋服が売れたことの喜びがヒントに





